



Uitkomsten marktonderzoek en hoe verder met FQC?

21 januari 2020
Peter Hoekstra

Achtergronden en doel onderzoek

Lancering FQC in Nederland in 2015

Veranderingen in markt, teelt en wet- en regelgeving

Voldoet FQC nog aan de wensen van teelt en handel?

Wat is **ESSENTIEEL** voor telers?



Hoe **BEOORDELEN** telers het huidige FQC?



Wat zijn **BARRIERES** om mee te doen aan FQC?



Hoe kan FQC aangepast en verbeterd worden om te voldoen aan **WENSEN EN BEHOEFTE**n telers?

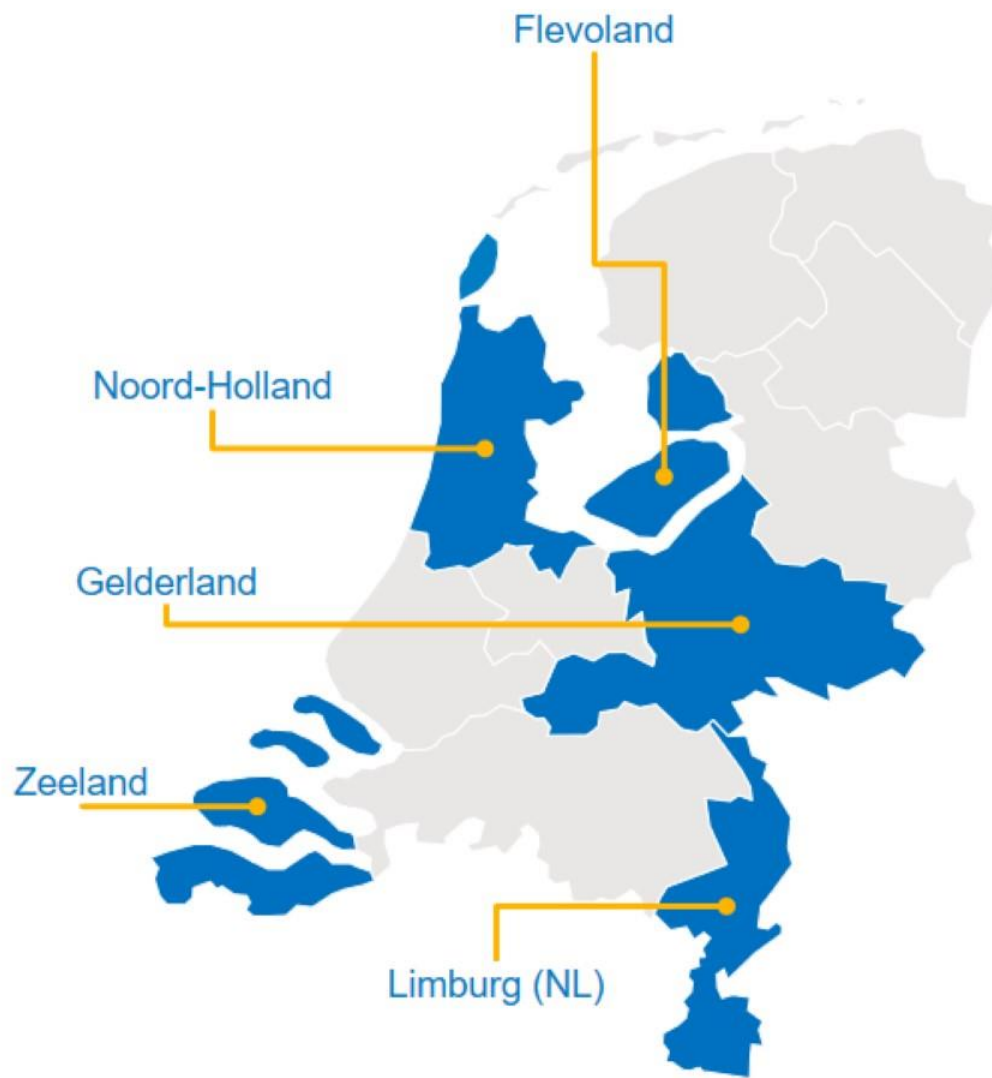


Welke **DIGITALE TOOLS / APPS / NIEUWE TECHNOLOGIEN** gebruiken telers?



En in hoeverre kan FQC uitgerold worden in **BELGIE**?
Hoe kijken Belgische telers aan tegen het FQC?

Opzet onderzoek in Nederland

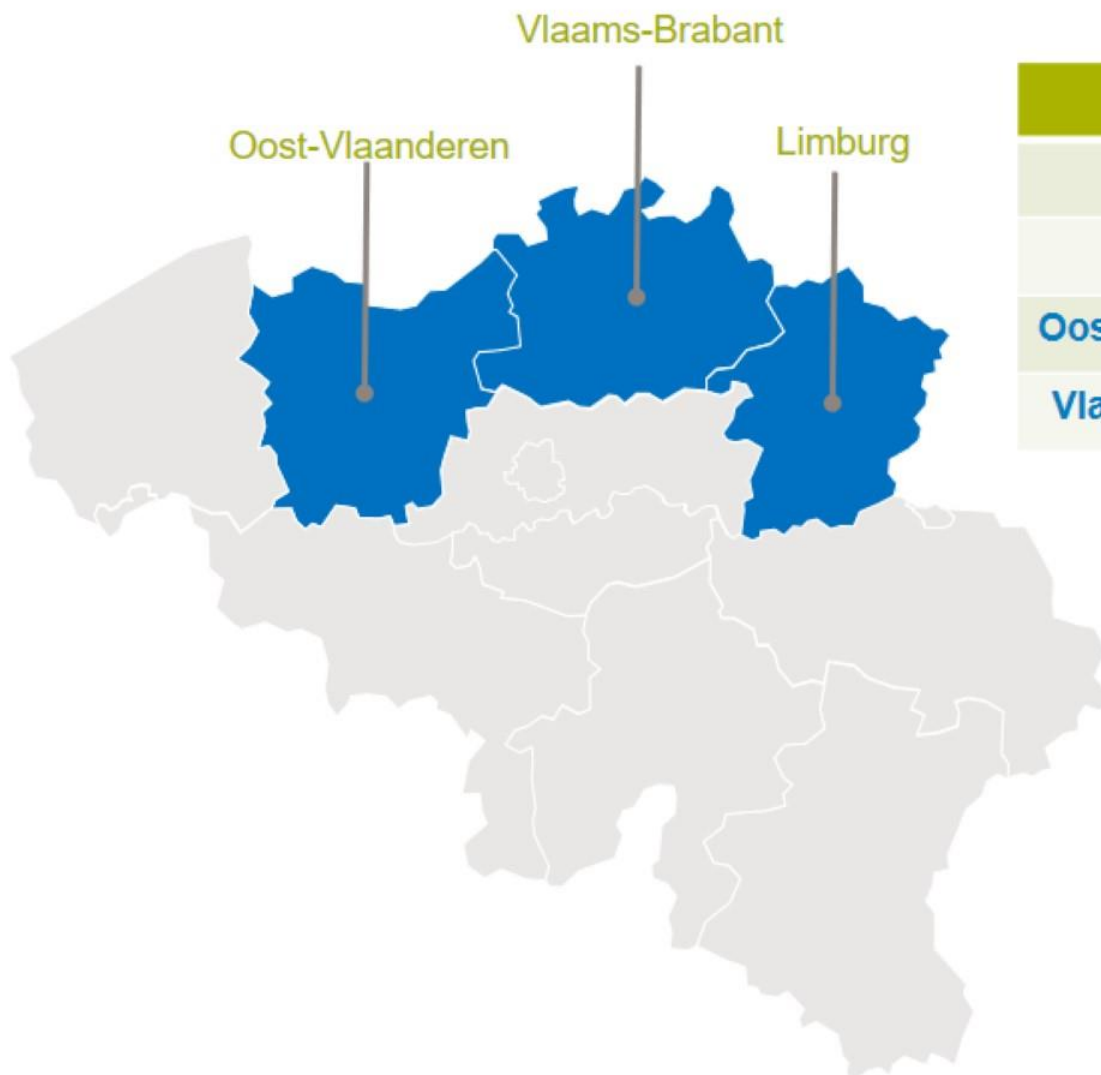


Screeningseisen:

- Oppervlakte appel/ peer > 12,5 ha
- < 55 jaar jong
- Interesse in nieuwe ontwikkelingen

	24 telers	
FQC	✓	X
Gelderland	5 telers	4 telers
Zeeland	5 telers	4 telers
Limburg		2 telers
Noord-Holland		2 telers
Flevoland		2 telers

Opzet onderzoek in België



	10 telers	
FQC	✓	X
Limburg		4 telers
Oost-Vlaanderen		3 telers
Vlaams-Brabant		3 telers

Huidig beeld Nederland en België

Alle telers volgen bepaalde **richtlijnen** en adviezen op om **verkoopbaar** fruit van hoge **kwaliteit** te kunnen telen.

In beide landen noemen alle telers **GlobalG.A.P.** en hiermee is dit protocol het **meest bekend**.

In **Nederland** volgen telers minimaal 3 verschillende protocollen, waaronder **PlanetProof** en/of verschillende **supermarktprotocollen**.

Ik volg GlobalG.A.P. om er zeker van te zijn dat ik al mijn fruit aan elke koper kan aanbieden

Meeste telers zijn er **dit jaar** aan **begonnen** en zijn in afwachting van hun **eerste audit** om het Planet Proof certificaat te kunnen ontvangen. In het algemeen zijn de telers van mening dat het vooral in het voordeel van de retail is.

PLANET PROOF

Telers zijn niet bekend en/of geïnteresseerd. Zij **zien geen toegevoegde waarde** voor hun eigen werkzaamheden, omdat het erg lijkt op alle andere huidige protocollen.

Enkele citaten van telers

KENNIS van de teelt plus **ERVARING** in combinatie met geluk qua **WEERSOMSTANDIGHEDEN**, zijn cruciaal voor een succesvol teeltseizoen.

Nederlandse telers zoals ik dienen **MINIMAAL 3 VERSCHILLENDE PROTOCOLLEN** te volgen, inclusief PlanetProof. Dit betekent een enorme extra **ADMINISTRatieve LAST** voor mijn bedrijf, ondanks het feit dat ik alles keurig vastleg en registreer in een **FMS**

Ik ben **ENTHOUSIAST** over **FQC**, omdat het **EENVOUDIG** en **SIMPEL** is en **WEINIG TIJD** kost. Positief is ook het onderling delen van **INFORMATIE**

GlobalG.A.P. is een **STANDAARD PROTOCOL** voor ons om überhaupt appels en peren te kunnen **VERKOPEN**

Telers waarderen een relevant en objectief advies dat gericht is op het onder **CONTROLE** krijgen van **ZIEKTEN** en **PLAGEN** met een **ZO LAAG MOGELIJK RESIDU**.

Zowel persoonlijk als digitaal advies zijn voor de teler belangrijk, aangezien deze als complementair gezien worden.

Wat zijn succesfactoren en uitdagingen?



RESIDU MANAGEMENT en CONTROLE over ZIEKTEN en PLAGEN zijn cruciaal voor een succesvol teeltseizoen. Ik maak mij zorgen over de verkoop en de uitbetaalprijs van het fruit. Maar ook over het weer, zoals de lange, droge perioden.

Een **SUCCESVOL RESIDU MANAGEMENT** staat onder druk. Voldoen aan steeds **STRENGERE MRL'S** en het **TIJDSTIP VAN TOEPASSEN** zijn hierin de belangrijkste uitdagingen.

Voldoende **KENNIS** is nodig om de **BESTE GEWASBESCHERMINGSSTRATEGIE** te kunnen opstellen, hoewel **PRODUCTBESCHIKBAARHEID** en het **WEER** hier ook impact op hebben.

DRIFT REDUCTIE en **ANTI-DRIFT REDUCERENDE DOPPEN** worden toegepast, maar niet altijd even effectief. **HEGGEN** en **SPUITTECHNIEKEN** blijken ook van belang om **DRIFT** te **REDUCEREN**.

Inzet van **NUTTIGE INSECTEN** is van belang voor **BIODIVERSITEIT**. Maar nuttigen worden **NIET ALTIJD** als **BETROUWBARE** oplossing gezien.

Wat zijn de wensen op gebied van advies en digitalisering?

ADVIES

Het aantal **bezoeken** van de adviseur varieert, maar vinden vooral plaats als de **druk hoog** is en in het **teeltseizoen**.

Telers prefereren een goede **balans** tussen **digitaal** en **persoonlijk** advies.

In **België** wordt niet altijd een adviseur geraadpleegd, maar **PCFruit** wordt het meest genoemd. Hoewel er in **Nederland** relatief veel verschillende adviseurs zijn, wordt **Fruitconsult** het meest genoemd.

Telers **waarderen advies** dat **op maat** en **relevant** is voor hun regio, hun problemen, hun werkzaamheden en de spuittechnieken die zij toepassen.



DIGITALE TOOLS

Relatief **weinig Belgische telers** maken **gebruik van digitale tools**. Elke **Nederlandse teler** maakt gebruik van een digitaal **teeltregistratiesysteem**.

Websites en apps over het **weer** zijn gemeengoed.

De **apps van PCFruit en Fruitconsult** worden het meest gebruikt.

De **ideale digitale tool** geeft **advies dat specifiek** op de boomgaard is toegespitst door **automatisch relevante informatie** te integreren.

Feedback op huidig FQC

FQC wordt zowel gekoppeld aan **SYNGENTA EN LIDL** als aan **SPUITTECHNIEKEN** om **RESIDU** te **VERMINDEREN** in het kader van **DUURZAAMHEID**.

*Ik tracht **2-3 keer** per seizoen de telers te bezoeken en ben **altijd telefonisch beschikbaar** als telers vragen hebben. Samen met de teler zoek ik altijd naar de **beste oplossing** en dat doe ik graag*

*FQC voldoet aan mijn verwachtingen en zorgt ervoor dat ik mijn teeltwerkzaamheden kan **optimaliseren** door **kennis** te delen over **spuittechnieken** in het kader van **duurzaamheid***

Focus op **teeltwerkzaamheden** en niet op het verkopen van product wordt gewaardeerd.

Persoonlijke bezoeken worden hoog gewaardeerd en maakt FQC zeer waardevol.

Het **SPUITSHEMA** is handig en makkelijk te begrijpen en toe te passen: welk product, wanneer en welke dosering.

Geeft de mogelijkheid om residu en productgebruik te **VERMINDEREN**.

Voordelen huidig FQC



Voordelen FQC

Eenvoud van het concept

Spuitschema

Kennis opbouwen **product** gebruik

Kennis opbouwen **biodiversiteit**

Focus op **teelt**, niet op regels

Contact met **Syngenta teeltadviseur**

Verschillende **meetings**



Waarde voor de teler

Kost weinig **tijd / input**

Gemakkelijk en begrijpelijk overzicht

Effectieve **controle** – preventief spuiten

Meer **milieuvriendelijk** werken

Optimaliseren teelt

Telerwaardering en meer **vertrouwen**

Delen **ervaringen en kennis** met andere telers

Aanbevelingen vanuit het onafhankelijke onderzoek



Doorgaan met FQC in Nederland, telers waarderen de **eenvoud** van het programma en het delen van informatie.

Verbeter het samenspel van residu management met het controleren van ziekten en plagen in relatie tot biodiversiteit, emissies en resistentie.

Meer persoonlijke bezoeken afleggen aangevuld met het versturen van relevante informatie via een app.

FQC past **beter in Nederland dan in België**, aangezien in Nederland meer telers zich aan veel verschillende protocollen dienen te houden. In België wordt door de telers vooral en uitsluitend het gestandaardiseerde GlobalG.A.P. gevolgd.

Wanneer FQC in andere Nederlandse regio's wordt uitgerold, zorg dan voor een **lokale partner**, aangezien persoonlijk bezoek en relevante regio-kennis zeer belangrijk is.

Tot slot, opbouwen van **kennis** en geven van **advies** op gebied van **biodiversiteit, emissies en resistentie** is cruciaal. Deze aspecten kunnen een grote impact hebben op het besparen van tijd (arbeid) en geld (bespuitingen).

Indien mogelijk, **ondersteun** telers in hun **administratieve last**, zoals het vastleggen van bespuitingen, met automatische, digitale oplossingen.

Hoe verder?

Uitgangspunten voor ons voorstel:

- Toekomstbestendig
- Meerwaarde biedend
- Persoonlijke benadering
- Opschalen

Het idee is om:

- Een digitaal platform op te zetten ...
- ... dat alleen toegankelijk is voor fruittelers die zich registreren ...
- ... waarop informatie gedeeld wordt in de vorm van webinars, video's, blogs, etc. over het oplossen van problemen in de teelt via spuittechnieken, productgebruik, teeltadvisering, biodiversiteit, duurzaamheid, residumanagement, effectiviteit tankmixen, etc. plus ...
- ... regelmatig roadshows/ events door het land te organiseren